

Erfolgsfaktoren einer Strom- und Gaskonzessionsbewerbung

Grundlagenseminar

Teilnehmerkreis Geschäftsführung, technische und kaufmännische Fach- und Führungskräfte

Kursziel Für eine erfolgreiche Konzessionsbewerbung sind fundierte Kenntnisse über den Rechtsrahmen, den Verfahrensgang, die gestaltbaren Angebotsbestandteile samt Potentialen sowie Rüge- und Rechtsschutzmöglichkeiten unabdingbar. Neben taktischen Erwägungen sind insbesondere wirtschaftliche Gesichtspunkte ausschlaggebend, die ebenfalls im Seminar behandelt werden.

Agenda Rechtsrahmen, aktuelle Rechtsprechung und Behördenpraxis
Verfahrensgestaltung und Verfahrensablauf

- Bekanntmachung bis zum Vertragsschluss
- Im Verfahren richtig punkten
- Erstellung eines Netzbewirtschaftungskonzeptes
- Konzessionsverträge und Potentiale

Rügen und Rechtsschutz
Darstellung möglicher Kooperationsmodelle

- Wirtschaftliche und monetäre Knackpunkte
- Einbringungs- und Kaufmodell im Überblick

Herausforderungen der Netzbewertung

Termine **18. September 2019 / 9.30–16.00 Uhr**
23. Januar 2020 / 9.30–16.00 Uhr

Ort KVK Kompetenzzentrum für Verteilnetze und Konzessionen GmbH
Am Turm 36, 53721 Siegburg

Referenten **Dr. Desiree Jung**
Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergaberecht, Jung Rechtsanwälte
Tel.: +49.2234.993 79-10
Mail: d.jung@jung-rae.de

Dr.-Ing. Andreas Esser
Geschäftsführer, KVK
Tel.: +49.2241.107-684
Mail: andreas.esser@kvk-kompetenzzentrum.de

Preis 800 € zzgl. USt.

Rabatt Für Kunden der KVK oder der rhenag sowie Mandanten der Kanzlei Jung Rechtsanwälte möglich (Details siehe S. 50).

Anmeldung Unter www.kvk-kompetenzzentrum.de/weiterbildung anmelden und 25 € sparen!

